

BAB IV

**TINJAUAN HUKUM EKONOMI SYARIAH TERHADAP
MEKANISME PENDAPATAN ANGGOTA PADA
PERSEROAN TERBATAS HERBA PENAWAR AL-
WAHIDA INDONESIA
(STUDI: STOKIS DI KERTAPATI KOTA PALEMBANG)**

A. Mekanisme Pendapatan Anggota Pada Pt. Herba Panawar
Alwahida Indonesia Pada Stokis Kertapati Kota
Palembang

PT. Herba Penawar Alwahida Indonesia adalah perusahaan bisnis *Network Marketing* muslim di Indonesia yang memiliki produk-produk berkualitas serta terjaga alamiah, ilmiah, dan ilahiahnya.¹ Dari hasil wawancara yang peneliti lakukan ada berbagai macam perbedaan tentang mekanisme pendapatan pada anggota yang bergabung di HPAI yang pertama peneliti melakukan wawancara dengan Ibu salamah selaku distribution center Herba Penawar Alwahida Indonesia di Kertapati Kota Palembang, yang beralamat di Jl. Mataram No.183 RT 02 RW 01 Kelurahan Kemas Rindo Kecamatan Kertapati Kota Palembang Sumatera Selatan.

Ibu Salamah telah bergabung di Herba Penawar Alwahida Indonesia dari tahun 2016. Menurutnya ia bergabung di Herba

¹Wawancara Dengan Sri Nopitasari, Pada Tanggal 10 April 2019

Penawar Alwahida Indonesia dikarenakan tertarik dengan produknya yang halal dan berkualitas.² Mekanisme pendapatan anggota di Herba Penawar Alwahida Indonesia diperoleh dari hasil kerja keras para agen yang tergabung di Herba Penawar Alwahida Indonesia. Setiap orang yang ingin bergabung di Herba Penawar Alwahida Indonesia menurut peraturan keagenan di HPAI pasal 5:³

1. Pemohon (calon Agen) harus sudah berusia 17 (tujuh belas) tahun dan atau sudah pernah menikah dan telah memiliki Kartu Tanda Penduduk (KTP) pada saat permohonan diajukan.
2. Pemohon akan dikenakan biaya pendaftaran sesuai ketentuan yang berlaku.
3. Nama Agen harus sama dengan nama yang tercantum di rekening bank.⁴

Biaya pendaftaran sebesar Rp. 30.000,00 dan bisa juga membayar biaya pendaftaran Rp.10.000,00. untuk anggota yang yang membayar dengan harga Rp. 30.000,00 , fasilitas yang didapatkan :⁵

1. ID HPAI & Kartu

² Wawancara Dengan Ibu Salamah, Pada Tanggal 10 April 2019

³ Hni Panduan Sukses, *peraturan keagenan*, hlm 64

⁴ Hni Panduan Sukses, *peraturan keagenan*, hlm 64

⁵ Wawancara Dengan Ibu Salamah, Pada Tanggal 10 April 2019

2. Agen, berfungsi sebagai kartu diskon, cukup sebutkan ID HPAI saat belanja produk di Agenstok/BC HPAI dimana saja dan minta diinput, maka dapat DISKON dan BONUS. (Belanja produk HPAI di Agenstok/BC HPAI sudah diinput atau belum, bisa dicek via AVO).
3. Buku Katalog Produk, full colour-art paper
4. Buku Panduan Sukses, full colour-art paper
5. Layanan Web Page Online Gratis:AVO (Agent Virtual Office)
6. Layanan Pembinaan secara Online via WhaesApp, Telegram, Facebook, Twitter dan email_Milis_Grup
7. Masa berlaku seumur hidup dan selama pt hpai masih berdiri .
8. Wajib di isi :
 - Nama (sesuai ktp)
 - No ktp/ sim/ paspor
 - Tempat, tanggal lahir
 - Alamat kelurahan /desa
 - Nomor hp
 - Nama mentor
 - Id HPAI / upline
 - Data rekening bank : nama bank, nomor rekening bank, nama pemilik.⁶

⁶ Panduan Sukses Hpai, *Formulir Daftar*, Hal 33

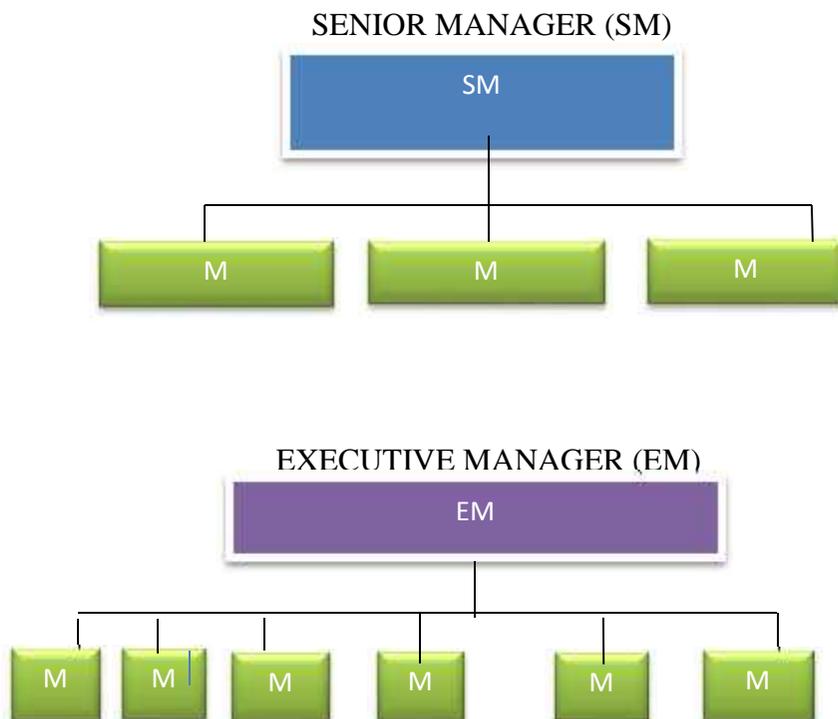
Setiap member yang telah bergabung apabila ingin sukses dan menambah penghasilan lebih maka ia harus memperluas jaringannya, dengan cara mengajak orang untuk ikut bergabung di HPAI. Agen yang telah bergabung harus mengumpulkan terlebih dahulu 1000 poin, itu didapatkan dari setiap pembelian produk HPAI, untuk 1000 poin tersebut tidak targetkan untuk pencapaiannya. Lain hal nya bila telah mendapatkan 1000 poin untuk seterusnya agen hanya mengumpulkan cukup 200 poin saja setiap bulannya.

Apabila tidak mencapai 200 poin maka agen tidak bisa mendapatkan upah atau bonus dari hasil penjualan produk yang ia lakukan. Setiap 1000 poin yang terkumpul agen akan mendapatkan upah atau bonus sebesar Rp. 260.000,00 dan untuk 200 poin yang terkumpul mendapat upah atau bonus sebesar Rp. 100.000,00. Untuk agen yang telah memperluas jaringannya sehingga setiap member yang di rekrut nya juga aktif dan masing-masing setiap member yang direkrutnya mendapatkan 1000 poin baru agen tersebut pangkatnya naik menjadi manager.

Untuk menjadi manager harus ada 3 orang member yang aktif dan telah mengumpulkan 1000 poin. Apabila telah menjadi manager maka pendapatan pun semakin bertambah.

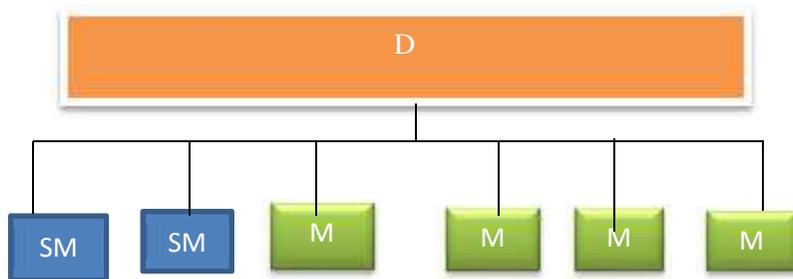
Untuk mendapatkan 1000 poin bisa mengeluarkan modal 2-3 juta.⁷

SKEMA PENDAPATAN ANGGOTA BERDASARKAN KEPANGKATAN

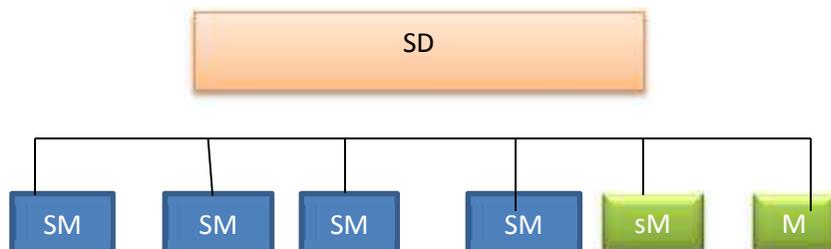


⁷Wawancara Dengan Salamah, Pada Tanggal 10 April 2019

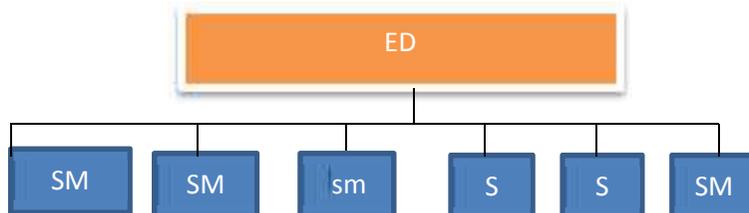
DIRECTOR (D)



SENIOR DIRECTOR (SD)



EXCECUTIVE DIRECTOR (ED)



Semakin tinggi level kepangkatan di Herba Penawar Alwahida Indonesia atau biasa yang dikenal dengan HPAI,

maka semakin besar pula upah atau bonus yang didapatkan. Di HPAI keuntungan yang didapat sebesar 20% - 30% dari setiap produk HNI berdasarkan harga anggota atau agen.

Contohnya :

Harga Konsumen (<i>Consumer Price</i>)	Rp. 110.000
Harga Agen (<i>Member Price</i>)	Rp. 90.000
Keuntungan Langsung (<i>Direct Selling</i>)	Rp. 20.000 = 20%
Poin (<i>Points</i>)	30

Bonus dan royalti agen yang diberikan oleh HPAI antara lain:⁸

1. Bonus Agenstok
2. Bonus Prestasi Pribadi (BPP)
3. Bonus Prestasi Group (BPG)
4. Bonus Generai Pangkat
5. Bonus Gold-Diamond-Crown (Gdc)
6. Royalti Stabilitas Belanja (RSB)
7. Royalti Kemajuan Jaringan (RKJ)
8. Royalti LED
9. Royalti Komitmen Tahunan (RKT)

⁸ Hni Panduan Sukses, *Success Plan*, hlm 38

10. Royalti Led Sapphire, Led Emerald, Dan Led Platinum.

Bonus merupakan reward pembagian keuntungan yang diberikan kepada agen HNI-HPAI dengan cara pembelian pribadi atau target penjualan produk dalam satu bulan namun

ada bonus yang tidak diketahui oleh anggota yang bergabung di HPAI yang hanya bisa dihitung oleh perusahaan. Karena anggota yang tergabung hanya menghitung berapa poin yang berhasil didapatkan perbulannya dan men tupe poin pribadi dan juga tupe poin hasil dari penjualan member yang telah direkrut.

Herba Penawar Alwahida Indonesia mempunyai Kepangkatan yang apabila kita berhasil memperluas jaringan sehingga bisa berkembang maka level pangkat akan tinggi. Istilah-istilah kepangkatan di HPAI yaitu:

1. Agen Biasa (AB)
2. Manager (M)
3. Senior Manager (SM)
4. Executive Manager (EM)
5. Director (D)
6. Senior Director (SD)
7. Executive Director (ED)

Untuk menjadi stokis di Herba Penawar Alwahida Indonesia bisa dengan mengeluarkan modal Rp. 5.000.000 (lima juta) dan itu sudah bisa membuka toko sendiri serta bisa mendapatkan spanduk toko Herba Penawar Alwahida Indonesia, untuk menjadi Agen Center Rp.50.000.000 (Lima puluh juta rupiah) dan BC Rp.100.000.000 (seratus juta rupiah) dan seterusnya .Pembagian bonus dalam HPAI sesuai dengan kepangkatan, kepangkatan dimaksudkan untuk menentukan bonus yang didapatkan oleh Agen. Setiap pendapatan yang diperoleh tidak tentu setiap bulan, berdasarkan tupo poin tiap bulan dan kepangkatan.

Keuntungan bergabung di Herba Penawar Alwahida Indonesia dikemukakan oleh Ibu Salamah selaku distribution center bahwa setiap orang yang bergabung di Herba Penawar Alwahida Indonesia akan mendapatkan peluang 5S yaitu:⁹

1. Selamat, Herba Penawar Alwahida Indonesia berkonsentrasi menyediakan produk halal dari tangan umat Islam. Dampak makanan ataupun obat-obatan tak sekedar didunia tapi menentukan juga selamat tidaknya kita diakhirat.
2. Sehat, menawarkan kepada masyarakat agar sehat dengan produk-produk yang alamiah, ilmiah, ilahiah.

⁹Wawancara Dengan Salamah, Pada Tanggal 10 April 2019.

3. Smart, mengajarkan berbagai keilmuan kesehatan baik dari segi konsep herbanya, dan konsep kedokteran Islam.
4. Sejahtera, peluang bisnis di Herba Penawar Alwahida Indonesia sangat hebat bagi yang menekuni bisnis ini bisa untuk meningkatkan kesejahteraan. *“sembilan dari sepuluh pintu rezeki ada dalam perdagangan”*
5. Saudara, sukses di Herba Penawar Alwahida Indonesia dengan memperbanyak silaturahmi insyaallah panjang umur, dan banyak rezeki.

Walaupun mempunyai banyak mendapatkan keuntungan ketika bergabung di Herba Penawar Alwahida Indonesia ternyata ada juga kerugian yang dialami oleh anggota yang bergabung di HPAI, diantaranya adalah harganya yang lebih mahal, dan juga belum banyak dikenal oleh masyarakat, dan juga persaingan produk yang banyak dipasaran. Serta banyaknya konsumen yang masih ragu-ragu dengan produk HPAI karena promosi yang dilakukan hanya antar jaringan mitra dan tidak dipromosikan di media umum seperti Televisi hanya melalui grup-grup bagi mereka yang bergabung di HPAI.¹⁰

Ibu salamah selaku ditribution Center mengeluarkan modal untuk berbelanja 20 juta dengan komisi yang diterima 13% dari setiap *tupo* yang berhasil didapatkan oleh jaringannya.

¹⁰Wawancara Dengan Salamah, Distribution Center Hpai, Pada Tanggal 10 April 2019.

Tupo adalah adalah tutup point.artinya point dikumpulkan dimulai dari awal bulan sampai akhir bulan. Dan setiap awal bulan point di mulai lagi dari nol. selama bergabung 3 tahun di HPAI beliau mengatakan telah merekrut sebanyak 100 lebih anggota, namun yang hanya aktif hanya 40 orang, dan sisa dari 40 tersebut tidak aktif. dengan memiliki status keagenan Distribution center di HPAI maka hanya cukup mengumpulkan 200 poin saja perbulannya dan sudah mendapatkan bonus atau upah sebesar Rp. 750.000.00 dan bonus tersebut belum termasuk dari tupo poin dari setiap member yang direkrutnya yang telah berhasil mengampulkan poin yang telah ditargetkan oleh HPAI.

Adapun wawancara kedua peneliti mencari informasi dengan mewawancarai Sri Nopitasari yang bergabung di Herba Penawar Alwahida yang beralamat di Jl. Abikusno Cokro Suyoso Lr.Gotong Royong RT.10 RW.02 No.536 Kel. Kemang Agung Kec. Kertapati kota Palembang. Ia telah bergabung di HPAI sejak tahun 2015. Lain hal-nya dengan Ibu Salamah yang telah bergabung di HPAI dari tahun 2016 dan telah menjadi distribution center, Sri mengatakan kepangkatannya di HPAI masih menjadi manager walau ia telah lebih dulu bergabung yaitu pada tahun 2015.

Apabila status pangkat di HPAI masih menjadi Manager maka untuk mendapatkan bonus atau upah jika mencapai

target 200 poin mendapatkan upah sebesar Rp.100.000 di HPAI¹¹. Ia telah merekrut kurang lebih 10 orang member, Ia menuturkan kelebihan bergabung di HPAI bisa membantu menjadi pengusaha, cermat dalam menjaga kesehatan serta bisa mempunyai sahabat yang soleha dan kekurangan apabila mendapatkan member yang kurang aktif sehingga jaringannya tidak dapat berkembang.

Wawancara ketiga peneliti melakukan wawancara dengan Ade Maulina yang baru bergabung di HPAI tahun 2019, tujuan peneliti melakukan wawancara berbeda kepangkatan dikarena peneliti ingin mengetahui perbedaan dan persamaan setiap orang yang bergabung di HPAI apakah pendapatannya sama atau berbeda dan bagaimana mekanisme pendapatan yang mereka lakukan untuk mendapatkan upah dari hasil kerja keras mereka berjualan produk HPAI.

Ade maulina mengatakan bahwa ia belum pernah mendapatkan bonus dari HPAI dikarenakan belum mencapai 1000 poin pertama, mengingat untuk mendapatkan poin setiap anggota yang baru bergabung diharuskan untuk mengumpulkan terlebih dahulu poin.¹² Dari hasil wawancara yang peneliti dapatkan terlihat bahwa perbedaan dari setiap pendapatan yang diterima oleh anggota berdasarkan dari kerja keras yang dilakukan. Besar kecilnya upah ditentukan dari

¹¹Wawancara Dengan Sri Nopitasari, Pada Tanggal 10 April 2019.

¹² Wawancara Dengan Ade Maulina, Pada Tanggal 10 April 2019

semangat para anggota yang bergabung. Contohnya ibu Salamah yang bergabung di HPAI selama 3 tahun telah bisa menjadi distribution center dengan kerja keras yang ia lakukan, jika dilihat dari Sri Nopitasari yang lebih lama bergabung namun kepangkatan yang ia dapatkan di HPAI masih menjadi Manager, dari sini terlihat bahwa yang berusaha dengan maksimal yang akan mendapatkan keuntungan yang lebih besar.

B. Pandangan Hukum Ekonomi Syariah Terhadap Mekanisme Pendapatan Anggota Pada Perseroan Terbatas Herba Penawar Alwahida Indonesia

Secara umum, segala jenis kegiatan usaha dalam perspektif syariah islamiyah, termasuk ke dalam kategori muamalah yang hukum asalnya *mubah* (boleh dilakukan asalkan tidak melanggar beberapa prinsip pokok dalam syariat Islam. Hal ini sejalan dengan sebuah hadist riwayat Imam Tirmidzi dari Amr bin Auf, Rasulullah SAW. Bersabda : “ segala macam transaksi dibolehkan berlangsung antara sesama kaum muslimim kecuali transaksi yang menghalalkan yang haram atau mengharamkan yang halal.”¹³

¹³ Kuswara, Mengenal Mlm Syariah, (Tangerang: Qultummedia, 2009), Hlm 74

MLM dalam literatur fiqh Islam masuk dalam pembahasan fiqh muamalah atau bab bu'yu (perdagangan). MLM adalah menjual atau memasarkan langsung suatu produk baik berupa barang atau jasa kepada konsumen. Sehingga biaya distribusi barang sangat minim atau sampai ketitik nol.¹⁴ secara umum MLM dapat dibagi kedalam 2 kelompok besar MLM, 1) Bidang keuangan 2) bidang *consumers goods* (sejenis obat-obatan, kosmetik dan kebutuhan sehari-hari). MLM dalam bidang *consumers goods, food suplement dan cosmetics*. keuntungan yang didapatkan pengelola MLM anggota networknya adalah selisih antara harga beli (atau harga produksi) pengelola MLM dengan harga jual untuk tingkat masing-masing *downline*.

Kerja keras bisa bermakna seseorang melakukan sesuatu dengan sungguh-sungguh untuk bisa mendapatkan apa yang dia inginkan dimana setiap manusia diwajibkan oleh Allah Swt untuk bekerja dalam memenuhi kebutuhan hidupnya serta tidak melanggar aturan yang telah ditentukan. Tujuan yang bisa dicapai dari kerja keras bisa berbagai macam. Bisa dengan tujuan karir, mencari rezeki, dan lain sebagainya. Dalam Islam kerja keras termasuk salah satu hal yang sangat dianjurkan oleh Allah Swt, bahkan Allah mewajibkan kita sebagai manusia untuk bekerja.

¹⁴ Gemala Dewi, *Hukum Perikatan Islam Di Indonesia*, (Depok : Prenadamedia Group, 2005) Hal 169

Allah berfirman dalam surat Al-Qasas ayat 77 yang berbunyi :

وَابْتَغِ فِيمَا آتَاكَ اللَّهُ الدَّارَ الْآخِرَةَ وَلَا تَنْسَ نَصِيبَكَ مِنَ الدُّنْيَا وَأَحْسِنْ كَمَا أَحْسَنَ

اللَّهُ إِلَيْكَ وَلَا تَبْغِ الْفُسَادَ فِي الْأَرْضِ إِنَّ اللَّهَ لَا يُحِبُّ الْمُفْسِدِينَ

تَبْغِ الْفُسَادَ فِي الْأَرْضِ إِنَّ اللَّهَ لَا يُحِبُّ الْمُفْسِدِينَ

Artinya: *Dan carilah (pahala) negeri akhirat dengan apa yang telah dianugerahkan Allah kepadamu, tetapi janganlah kamu lupakan bagianmu di dunia dan berbuat baiklah (kepada orang lain) sebagaimana Allah telah berbuat baik kepadamu, dan janganlah kamu berbuat kerusakan di bumi, sungguh, Allah tidak menyukai orang yang berbuat kerusakan.*¹⁵

Dari ayat Al-Qur'an diatas berarti kerja keras juga diwajibkan dalam Islam, dalam ayat tersebut juga mempunyai arti bahwa kita tidak boleh hanya memikirkan urusan akhirat saja, melainkan kita juga harus memperjuangkan kehidupan kita ketika di dunia, jadi kehidupan di dunia dan juga di akhirat harus sama-sama diperjuangkan. Misi manusia di planet bumi ini, sebagai khalifah Allah adalah antara lain untuk menegakkan keadilan. Adil terhadap diri sendiri, adil di dalam keluarga, dan adil pula diantara manusia serta makhluk

¹⁵ Departemen Agama RI, *Al-Qur'an Dan Terjemahnya*, Hlm. 315

lainnya. Pengertian Islam mengenai keadilan adalah tidak Zalim. Demikian pula didalam Perekonomian.

Perekonomian menurut konsep Islam harus diatur secara adil. Adil di dalam pembagian rezeki, dan adil pula di dalam pemberian kesempatan bekerja dan berusaha. Demikian setiap orang juga berhak untuk mendapat balas jasa yang adil dari hasil kerjanya maupun karyanya dengan berupa imbalan atau upah. Prinsip dasar yang Rasulullah SAW dan khulafaur Rasyidin adalah pertengahan. Moderat dalam penentuan upah pegawai, tidak berlebihan atau terlalu sedikit (proporsional). Tujuan utama pemberian upah adalah agar para pegawai mampu memenuhi segala kebutuhan pokok hidup mereka. Sehingga, mereka tidak terdorong untuk melakukan tindakan yang tidak dibenarkan untuk sekedar memenuhi nafkah diri sendiri dan keluarganya (tidak korupsi).¹⁶

Prinsip keadilan adalah sebuah prinsip yang harus dipegang teguh dalam distribusi pendapatan usaha MLM Syariah. Adil bukan berarti sama rata, tapi terbagi sesuai dengan proporsinya. Sesuai prestasi dan pekerjaan yang dilakukan. Karena manusia memang harus bekerja keras untuk mendapatkan hasil yang maksimal, karena kerja keras merupakan sebuah perbuatan yang mulia. Dalam mekanisme yang dilakukan oleh para member yang bergabung Di Herba

¹⁶ Lukman Hakim, *Prinsip-Prinsip Ekonomi Islam*, (Surakarta: Penerbit Erlangga, 2012), Hlm 202

Penawar Alwahida Indonesia, merupakan *Ajir Mustyarak* yaitu orang yang bekerja untuk lebih dari satu orang.

Sehingga mereka yang bekerja tidak terikat pada satu pekerjaan saja dan boleh bekerja kepada orang lain dan orang yang memperkerjakan tidak berhak melarang orang tersebut bekerja dengan orang lain juga dan (*ajir musytarak*) tidak berhak atas upah kecuali dengan bekerja. Dalam Herba Penawar Alwahida Indonesia upah yang mereka dapatkan adalah upah yang telah disebutkan atau dalam fiqh disebut *ujrah al-musamma*, yaitu adanya kerelaan kedua belah pihak yang melakukan transaksi terhadap upah tersebut.

Jadi meskipun upah yang didapatkan harus terlebih dahulu sesuai dengan target yang ditentukan dan membuat para pihak yang bergabung harus mencurahkan seluruh daya kerjanya atau mengeluarkan modal yang besar maka itu dibolehkan saja asal kedua belah pihak telah keberatan. Jumlah upah atau imbalan jasa yang diberikan kepada distributor, member yang bergabung menurut perjanjian, sesuai dengan firman Allah :

يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ

“ *hai orang-orang yang beriman, penuhilah akad-akad (perjanjian-perjanjian) itu*”. Qs al maidah ayat (1).¹⁷

¹⁷ Departemen Agama RI, *Al-Qur'an Dan Terjemahnya*, (Bandung: Diponegoro, 2011) Hlm 84

Dan juga hadis nabi : “orang-orang Islam itu terikat dengan perjanjian-perjanjian mereka. ” (HR. Ahmad, Abu Dawud, Hakim dari Abu Hurairah). Tidak adanya upah atau bonus bagi anggota yang berhasil merekrut member baru dikarenakan tujuan dari merekrut anggota tersebut untuk memperluas jaringan bukan untuk mendapatkan upah. Mekanisme yang dilakukan oleh PT. HPAI tersebut telah menghindarkan dari MLM pada umumnya yang mana setiap anggota yang bergabung di tuntutan untuk bekerja keras bukan hanya mengajak orang lain ikut bergabung dan mendapatkan bonus. Namun di HPAI setiap anggota bisa lebih tinggi levelnya . HPAI juga tidak ada unsur gharar karena ketika mereka bergabung biaya pendaftaranyang mereka keluarkan sebelumnya.

Mereka telah mengetahui bahwa uang tersebut untuk mendapatkan fasilitas yang ada di HPAI, katalog produk. Buku panduan sukses HPAI, kartu member, KHT, jadi jelas kemana uang yang mereka berikan ketika ikut bergabung. Islam tidak membatasi kehendak seseorang dalam mencari dan memperoleh keuntungan, harta, selama yang demikian tetap dilakukan dalam prinsip umum yang berlaku yaitu halal dan baik. Hal ini berarti Islam tidak melarang seseorang untuk mencari keuntungan ataupun kekayaan sebanyak mungkin.

Karena bagaimanapun yang dapat menentukan kekayaan yang dapat diperoleh seseorang adalah Allah Swt.