

ABSTRAK

Jual beli adalah sarana tolong menolong satu sama lain sesama umat manusia, karena didalamnya terdapat hubungan yang sangat kuat antara penjual dan pembeli. Jual beli dilakukan karena adanya kerelaan di antara kedua belah pihak tanpa adanya paksaan dari pihak manapun dan dilakukan berdasarkan ketentuan syariat islam. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dampak sistem uang panjar terhadap volume penjualan mobil bekas dalam Perspektif Ekonomi Islam. Terkadang banyak sekali penjual yang masih menggunakan sistem uang panjar tanpa mengetahui bagaimana dampak kepada volume penjualannya.

Dengan adanya sistem uang panjar menjadikan permintaan pembeli akan penggunaan sistem panjar semakin meningkat. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode kualitatif dengan pendekatan deskriptif kualitatif dan terjun langsung kelapangan untuk melakukan wawancara. Hasil Penelitian ini adalah praktek jual beli mobil bekas di Showroom Mobil bekas Bellras kota Palembang, dengan permintaan pengguna sistem panjar semakin meningkat serta dalam peningkatan volume penjualan menggunakan sistem panjar penjualan pun semakin meningkat.

Pembelian dengan sistem panjar dapat menjual sebanyak 40 Unit perbulan dengan besaran panjar 10% dari harga jual, jika pembeli melakukan pembayaran dengan cara tanpa panjar maka penjual hanya dapat menjual 30 unit perbulannya. Showroom Bellras sudah sesuai dengan syariat islam karena banyak prinsip ekonomi syariah yang sesuai dengan fakta di lapangan.

Kata Kunci: Sistem Panjar, Volume Penjualan, dan Perspektif Ekonomi Syariah.

ABSTRACT

Buying and selling is a means of helping each other fellow human beings, because there is a very strong relationship between the seller and the buyer. Buying and selling is carried out because of the willingness between the two parties without coercion from any party and is carried out based on the provisions of Islamic law. This research aims to find out the impact of the deposit system on the volume of used car sales in an Islamic Economic Perspective. Sometimes there are many sellers who still use the payment system without knowing how it affects the sales volume.

With the existence of the deposit system, the buyer's demand for the use of the deposit system is increasing. The method used in this research is a qualitative method with a qualitative descriptive approach and going directly to the field to conduct interviews. The results of this study are the practice of buying and selling used cars at the Bellras used car showroom in Palembang city, with the demand for users of the panjar system increasing and in increasing the sales volume using the sales banjar system also increasing.

Purchases with a panjar system can sell as many as 40 units per month with a panjar amount of 10% of the selling price, if the buyer makes payments without a panjar then the seller can only sell 30 units per month. Bellras showroom is in accordance with Islamic law because many Islamic economic principles are in accordance with the facts on the ground.

Keywords: Panjar System, Sales Volume, and Sharia Economic Perspective.